



# maxit®

maxit® steht seit Jahrzehnten für eine Vielzahl von Produkten und Serviceleistungen für die Bauindustrie und das Bauhandwerk.

1978 mit drei Mitarbeitern in Azendorf als Kooperation zwischen den Kalkwerken Bergmann und Mathis gestartet, hat sich maxit in den letzten 45 Jahren zu einem international agierenden Unternehmen mit ca. 850 Mitarbeitern an neun Standorten und einem Umsatzvolumen von ca. 190 Mio. Euro entwickelt.

## Kundenname

Franken Maxit Mauermörtel GmbH & Co.

## Adresse

Azendorf 63  
95359 Kasendorf

## Branche

Baustoffe

## Unternehmensgröße

850 Mitarbeiter

## Challenge

Im Zuge unseres Bestrebens, die Effizienz und Leistungsfähigkeit unserer unternehmensweiten Abläufe zu steigern, stellten wir fest, dass die Verwaltung unserer Verträge ohne ein spezialisiertes System für das digitale Vertragsmanagement eine erhebliche Herausforderung darstellte.

Die Koordination und Überwachung von Fristen und Vereinbarungen erwies sich als äußerst komplex. Vor diesem Hintergrund begab sich **maxit®** auf die Suche nach einer praxisorientierten Lösung, um diese Herausforderungen zu bewältigen.



## Objectives

- Digitale Vertragsverwaltung für mehr Sicherheit und Effizienz
- Fristen im Blick: Intuitive Kalenderübersicht und automatische Aufgaben
- Kontrollierte Vertragsprozesse von Anfang bis Ende
- Revisionssicherheit für gesetzeskonforme Vertragsabläufe
- Übersichtliches Dashboard für alle relevanten Informationen
- Transparenter Genehmigungs- und Freigabeprozess
- Effektive Kostenplanung und detailliertes Reporting



## Solution

- ELO ECM Suite
- Business Solution ELO Contract



## Result

Für jede Phase im Lebenszyklus eines Vertrages – von der Anforderung und dem ersten Entwurf bis hin zum Abschluss und der späteren Archivierung – stellt die ELO Business Solution Contract standardisierte Vorgehensweisen als Best-Practice-Ansatz bereit.

Auf diese Weise profitiert **maxit®** von einer schnelleinsatzfähigen Lösung, die durch gezielte Anpassungen unserer erfahrenen ECM-Consultants auf die individuellen Bedürfnisse abgestimmt wurde.

Effizienz in jeder Phase des Vertragslebenszyklus ist jetzt greifbar.

## Partner

# ELO

Digital Office

smoodi  
consulting

Customer Voice